

II- Les Modes de Rémunération

LONGRICH rémunère ses partenaires de 10 façons différentes :

6 Paiements en espèces:



4 Paiements en Nature
(Gratifications):



Voyage



Voiture



Maison



Bourse
d'étude



Les Bonus de paiement en espèce

6 Paiements en espèces:

- 1- BONUS DE VENTE AU DÉTAIL
- 2- BONUS DE PARRAINAGE
- 3- BONUS DE PERFORMANCE
- 4- BONUS DE DÉVELOPPEMENT
- 5- BONUS DE LEADERSHIP
- 6- BONUS DE MAINTENANCE



1- BONUS DE VENTE AU DETAIL

Il est obtenu lorsque vous revendez un ou plusieurs produits LONGRICH à des proches ou tout autre personne.

Le produit est pris chez un STOCKISTE au prix de gros et revendu au prix de détail avec une marge bénéficiaire d'environ 20 à 25%

Exemple: Une pâte dentifrice prise chez le stockiste à 3.600f est revendu à 4.500f soit une marge bénéficiaire de 25%

1- BONUS DE PARRAINAGE

Il est obtenu à chaque fois que vous faites inscrire une personne. Le bonus de parrainage dépend du niveau d'entrée de la nouvelle recrue et vaut :

- **6000fcfa si elle entre à 24.000fcfa**
- **18.000fcfa si elle entre à 90.000fcfa**
- **30.000fcfa si elle entre à 150.000fcfa**
- **60.000fcfa si elle entre à 330.000fcfa**



Le bonus est payé dès la semaine suivant l'inscription de la nouvelle recrue

2- BONUS DE PERFORMANCE

Il est calculé sur la base de l'ensemble des PV générés dans la semaine par votre équipe et vous en terme d'achat de produits ou d'inscription.

Il est Calculé sur les **deux pieds bonus** (pieds faibles) et dépends de votre niveau d'entrée.

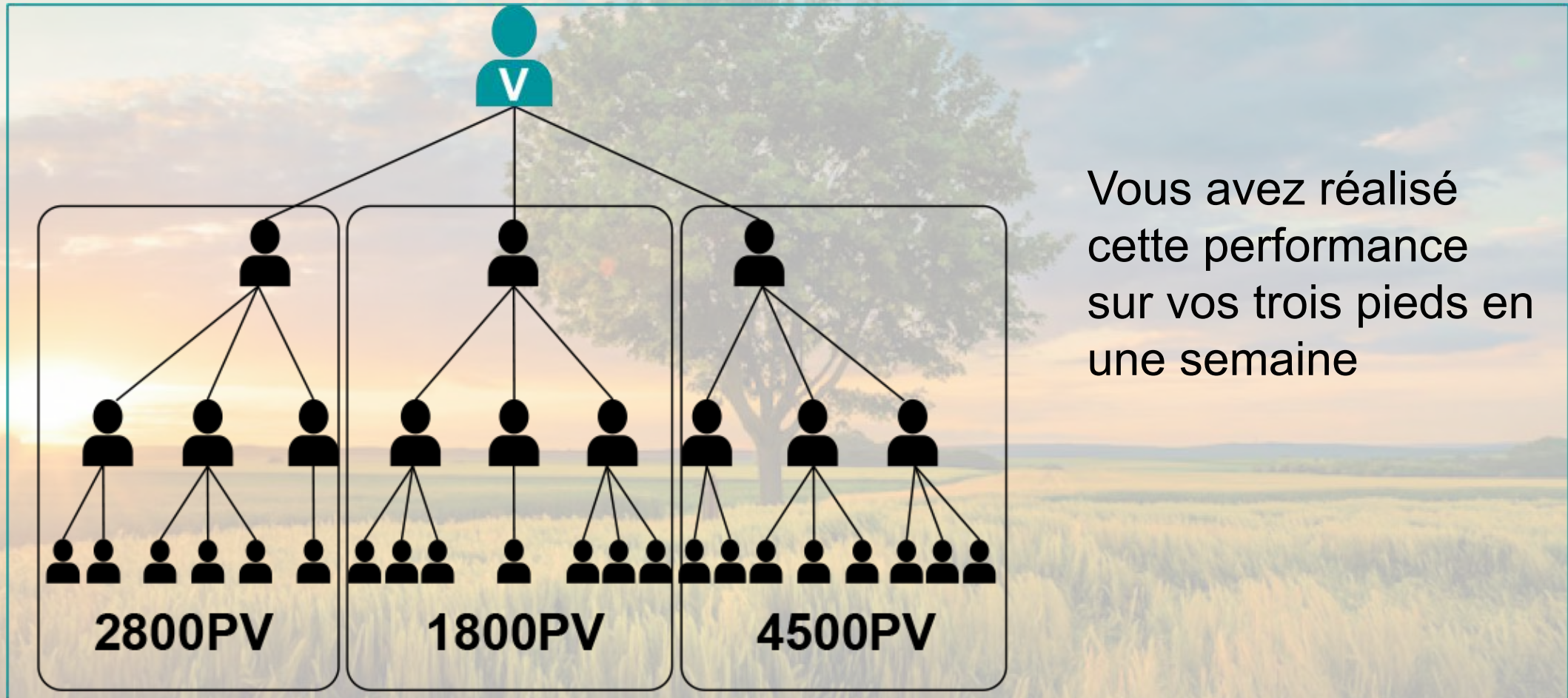
Il vaut :

- **8% pour les Silver**
- **10% pour les Gold**
- **12% pour les Platinum**
- **12% pour les Platinum VIP (+1%)**



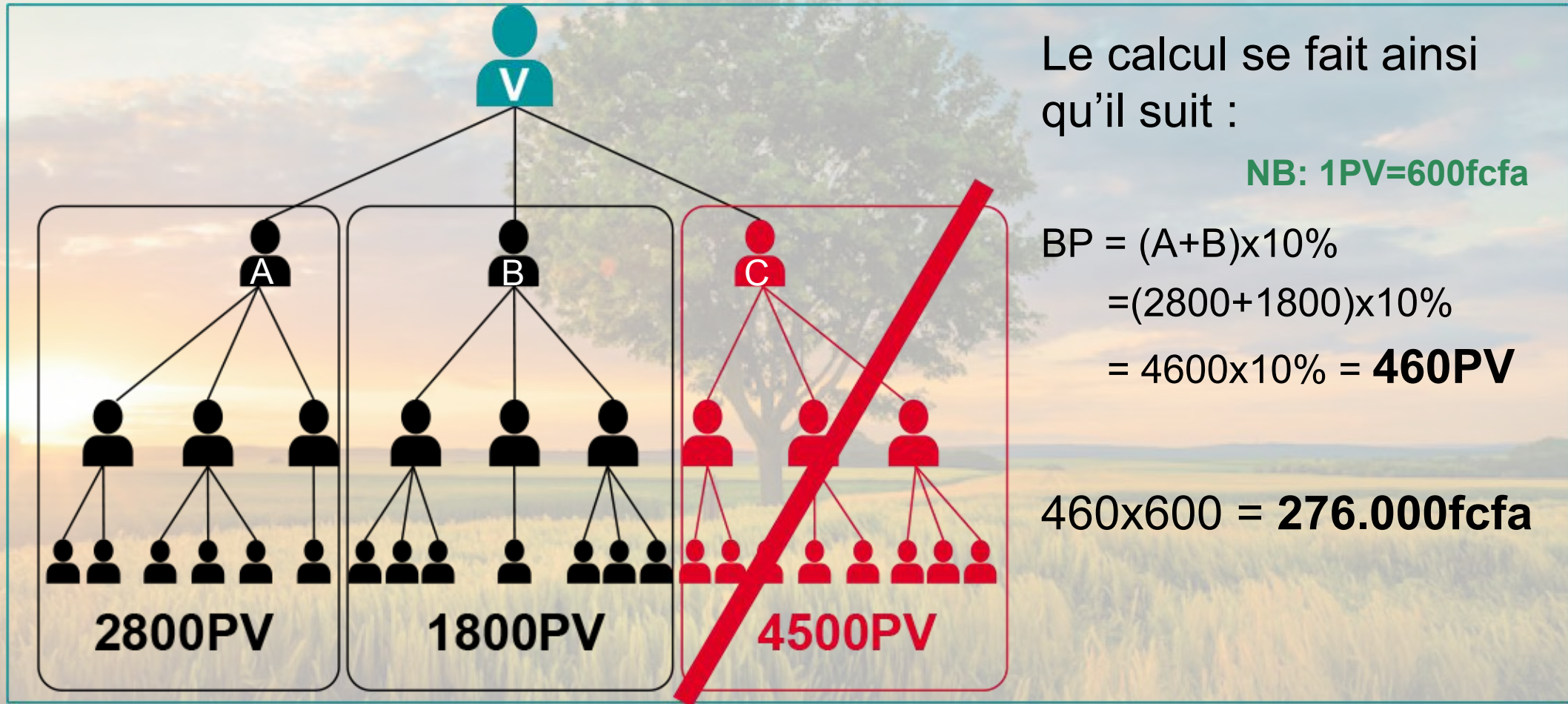
2- BONUS DE PERFORMANCE

Exemple : En une semaine pour un partenaire Gold



3- BONUS DE PERFORMANCE

Exemple : En une semaine pour un partenaire Gold



4- BONUS DE DEVELOPPEMENT

Il est calculé sur la base de l'ensemble des PV générés dans la semaine par votre équipe et vous en terme d'achat de produits ou d'inscription. Le pourcentage appliqué est de **10%** indépendamment du niveau d'entrée

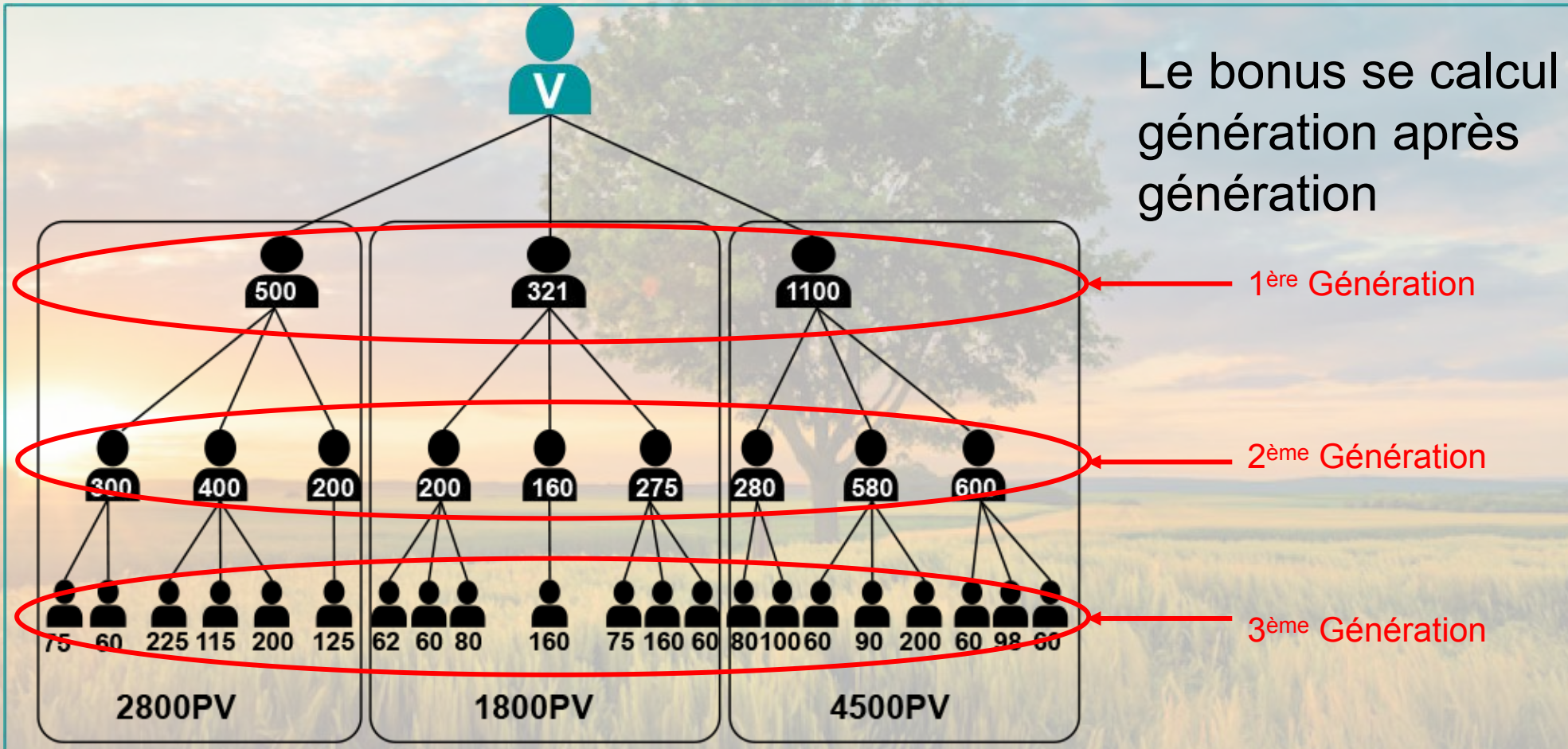


Condition : Pour qu'un membre soit pris en compte dans le bonus de développement.

- Avoir au moins le niveau d'entrée SILVER
- son nombre de PV généré dans la semaine doit être en multiple de 60PV

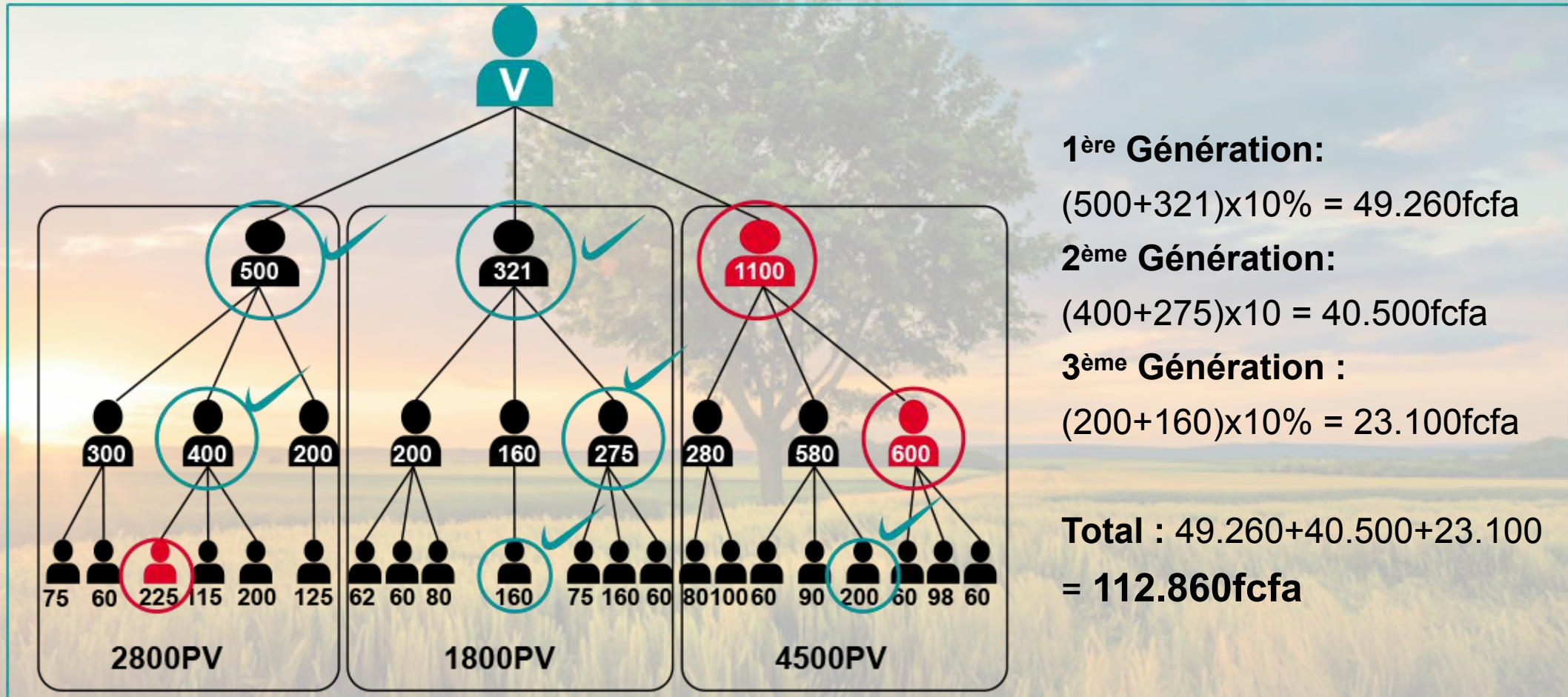
4- BONUS DE DEVELOPPEMENT

Exemple : En une semaine



4- BONUS DE DEVELOPPEMENT

Exemple : En une semaine



Les Bonus de
paiement en espèce

5- BONUS DE LEADERSHIP

Il se calcule sur le bonus de performance de chaque membre de votre arbre de parrainage de la 1^{ère} à la 12^{ème} génération.



Condition : Pour activer le bonus de leadership vous devez :

- Valider votre Retail Order.
- Être au minimum au niveau d'entrée de Silver
- Être au minimum au rang de Diamant 1

Les Bonus de paiement en espèce

5- BONUS DE LEADERSHIP

Il est réparti ainsi qu'il suit :

[illegible]

Les Bonus de paiement en espèce

5- BONUS DE LEADERSHIP

DIAMANT 1: 10% du bonus de performance de vos filleuls de la 1^{ère} génération

GENERATION RANG	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Total	Minimum GPV
DIR. 5 ETOILES	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	1%	1%	1%	1%	1%	45%	60.000.000 PV
DIR. 4 ETOILES	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	1%	1%	1%	1%		44%	20.000.000 PV
DIR. 3 ETOILES	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	1%	1%	1%			43%	9.000.000 PV
DIR. 2 ETOILES	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	1%	1%				42%	3.750.000 PV
DIR. 1 ETOILE	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	1%					41%	1.500.000 PV
DIAMANT 7	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%						40%	450.000 PV
DIAMANT 6	10%	5%	5%	5%	5%	5%							35%	225.000 PV
DIAMANT 5	10%	5%	5%	5%	5%								30%	75.000 PV
DIAMANT 4	10%	5%	5%	5%									25%	15.000 PV
DIAMANT 3	10%	5%	5%										20%	3.600 PV
DIAMANT 2	10%	5%											15%	1.680 PV
DIAMANT 1	10%	←											10%	720 PV

Les Bonus de paiement en espèce

5- BONUS DE LEADERSHIP

DIAMANT 2: 10% 1^{ère} génération + 5% 2^{ème} génération

[illegible]

5- BONUS DE LEADERSHIP

[illegible]

6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

En Passant une commande de maintenance d'au-moins 30PV dans un cycle, vous pouvez bénéficier 3 types de sous bonus :

- Le bonus Matrix 15 niveaux (Arbre de placement)
- Le Break Away ou bonus de commande de détail (Arbre de parrainage)
- Le bonus d'ordre répété ou bonus horizontal de super distributeur (Arbre de parrainage)

6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

6-1 LE BONUS MATRIX 15 NIVEAUX (Arbre de placement)

**Vous obtenez 4,5% des 30PV de
tous les partenaires qui ont fait
leur maintenance à travers les 15
niveaux dans votre arbre de
placement,**

$$\begin{aligned} 4,5\% \text{ de } 30\text{PV} &= 1,35\text{PV} \\ 1,35\text{PV} \times 600\text{f} &: \underline{810\text{fcfa}} \end{aligned}$$

6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

6-1 LE BONUS MATRIX 15 NIVEAUX (Arbre de placement)

Illustration

Nombre de membres	Nombre de Retails validées (PV)	Montant en FCFA
1	1,35	810
10	13,5	8.100
100	135	81.000
1000	1350	810.000
10000	13500	8.100.000

6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

6-2 LE BREAK AWAY OU BONUS DE COMMANDE DE DÉTAIL (Arbre de parrainage)

Il se calcul sur la somme de PV que vous et vos filleuls directs du réseau de parrainage ont généré dans un cycle.

Condition

- Plus de 30PV.
- Exclut à plus 3500PV

6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

6-2 LE BREAK AWAY OU BONUS DE COMMANDE DE DÉTAIL (Arbre de parrainage)

Il se calcul sur la somme de PV que vous et vos filleuls directs du réseau de parrainage ont généré dans un cycle.

Condition

- Plus de 30PV.
- Exclus à plus 3500PV

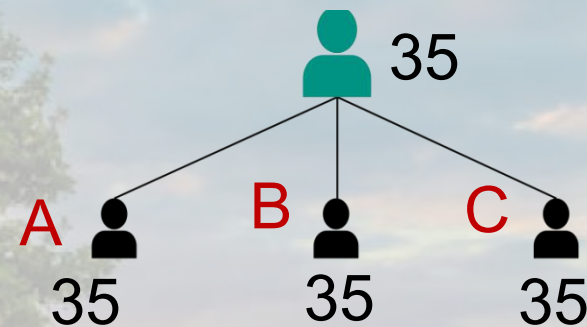
Structure des achats de maintenance	Pourcentage de bonus
$0 < PV < 100$	21%
$100 \leq PV < 200$	25%
$200 \leq PV < 400$	29%
$400 \leq PV < 800$	33%
$800 \leq PV < 1600$	37%
$1600 \leq PV < 3500$	41%
$3500 = PV$	45%

6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

6-2 LE BREAK AWAY OU BONUS DE COMMANDE DE DÉTAIL (Arbre de parrainage)

Illustration

Structure des achats de maintenance	Pourcentage de bonus
$0 < PV < 100$	21%
$100 \leq PV < 200$	25%
$200 \leq PV < 400$	29%
$400 \leq PV < 800$	33%
$800 \leq PV < 1600$	37%
$1600 \leq PV < 3500$	41%
$3500 = PV$	45%

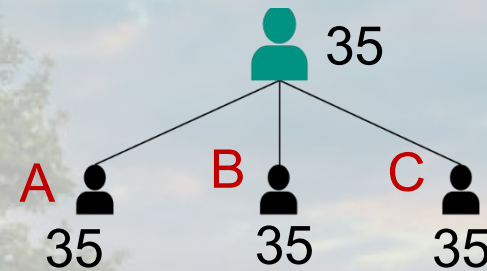


6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

6-2 LE BREAK AWAY OU BONUS DE COMMANDE DE DÉTAIL (Arbre de parrainage)

Illustration 1

Structure des achats de maintenance	Pourcentage de bonus
$0 < PV < 100$	21%
$100 \leq PV < 200$	25%
$200 \leq PV < 400$	29%
$400 \leq PV < 800$	33%
$800 \leq PV < 1600$	37%
$1600 \leq PV < 3500$	41%
$3500 = PV$	45%



Vente totale du groupe : 140PV

Bonus de votre groupe : $140 \times 25\% = 35PV$

Bonus du groupe A: $35 \times 21\% = 7,35PV$

Bonus du groupe B: $35 \times 21\% = 7,35PV$

Bonus du groupe C: $35 \times 21\% = 7,35PV$

Votre gain dans le cycle :

$35 - 7,35 - 7,35 - 7,35 = 12,95PV$ (x600fcfa)

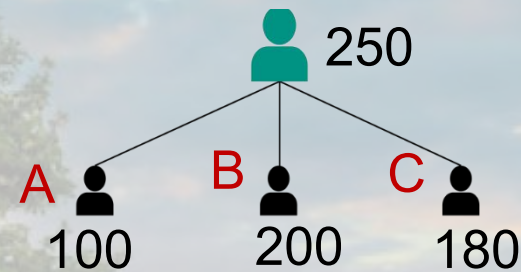
= 7.770fcfa

6- BONUS DE MAINTENANCE (Le Retail Order)

6-2 LE BREAK AWAY OU BONUS DE COMMANDE DE DÉTAIL (Arbre de parrainage)

Illustration 2

Structure des achats de maintenance	Pourcentage de bonus
$0 < PV < 100$	21%
$100 \leq PV < 200$	25%
$200 \leq PV < 400$	29%
$400 \leq PV < 800$	33%
$800 \leq PV < 1600$	37%
$1600 \leq PV < 3500$	41%
$3500 = PV$	45%



Vente totale du groupe : 730PV

Bonus de votre groupe : $730 \times 33\% = 240,9PV$

Bonus du groupe A: $100 \times 25\% = 25PV$

Bonus du groupe B: $200 \times 29\% = 58PV$

Bonus du groupe C: $180 \times 25\% = 45PV$

Votre gain dans le cycle :

$240,9 - 25 - 58 - 45 = 112,9PV$ (x600fcfa)

= 67.740fcfa

14 BONUS REVERSÉS AUX PARTENAIRES

BONUS EN NUMERAIRE

1-Bonus de revente	20% - 35%
2-Bonus de parrainage	6.000F - 60.000F
3-Bonus de performance	8% - 12%
4-Bonus de developpement	10%
5-Bonus de leadership	10% - 45%
6-Bonus de commandes répétées	4,5%
7-Bonus d'achat personnel	21% - 45%
8-Bonus de super distributeur	10%
9-Bonus VIP	1%
10-Bonus Star Director ★	0,35% - 0,05%

BONUS EN NATURE

11-Bonus voyages	challenge 4fois/an
12-Bonus voitures	challenge 1fois/an
13-Bonus maison	sur grade SD1
14-Bourse d'étude	(Chine & USA) SD1 & SD2

PLUS DE

67%

DU CHIFFRE D'AFFAIRE
REDISTRIBUÉ